



AUTARKIA

TRAINEE ACCOUNT MANAGEMENT GREEN ECONOMY (M/W/D)

- Du möchtest die Welt verändern?
- Du möchtest Verantwortung übernehmen?
- Du möchtest über Dich hinauswachsen?
- Du kommunizierst gerne?

Dann lies jetzt weiter und erfahre mehr über diese vielseitige Traineeestelle

UNSERE UNTERNEHMENS-MISSION: AUTARKIA MACHT NACHHALTIGKEIT ZUM MAINSTREAM!

Die Welt braucht mehr nachhaltige Lösungen. Autarkia hat sich zum Ziel gesetzt, die Entwicklung hin zu einer nachhaltigen Gesellschaft zu beschleunigen. Dazu organisieren wir die **Green World Tour Messereihe** rund um das Thema Nachhaltigkeit mit aktuell 16 Standorten in Deutschland, Österreich und Luxemburg. Die Messen ermöglicht es Unternehmen und Organisationen ihre neuen nachhaltigen Angebote auf einfache Weise zu vermarkten bzw. zu verbreiten. Zusätzlich betreiben wir das **Event-Tiny House Ferdinand**. Dieses ist Botschafter für eine nachhaltigere Welt. Als autarkes Muster-Tiny House inspiriert Ferdinand Bürger*innen zu einem reduzierten nachhaltigen Lebensstil. Außerdem ist Ferdinand Ökostrom-Quelle für Outdoor-Events und kann sich selbst sowie Stände, Zelte oder Bühnen mit grüner Energie versorgen.

DIE STELLE

Die Stelle Du wirst Teil unseres Vertriebsteams und kümmerst Dich mit erfahrenen Kollegen*innen um unsere Kundinnen und Kunden. Dies sind Unternehmen, Organisationen und NGOs aus sehr unterschiedlichen Branchen (Bio-Lebensmittel, faire Mode, grüne Banken, Ökostrom, nachhaltiges Bauen, grüne Technologien, etc.). Du bekommst Einblick in professionelle Vertriebsstrukturen, Prozesse und Tools und lernst, Deine Arbeit auf Ergebnisse zu fokussieren. Unser wichtigstes Produkt sind die Green World Tour Messen, für die wir Aussteller*innen akquirieren. Account Management ist dabei viel mehr als Akquise. Eine gute Beratung und später auch Betreuung unserer Kund*innen sind dabei zentrale Aspekte. Wir streben nach einem partnerschaftlichen Verhältnis zu unseren Kunden und Kundinnen und möchten mit ihnen gemeinsam wachsen. Konkret bedeutet das, dass unsere Produkte zum Kunden bzw. zur Kundin passen

müssen. Ziel ist es, Neukunden zu gewinnen und diese zu zufriedenen Bestandskunden zu entwickeln. Da Autarkia ein noch junges, expandierendes Unternehmen ist, gibt es kaum Hierarchien und Dein Aufgabenbereich ist vielseitig. Als Teil des Teams hilfst Du mit, das Unternehmen aufzubauen.

AUFGABEN IM BEREICH ACCOUNT MANAGEMENT

- Erstellen von Vertriebsmaterialien
- Vertriebsmarketing
- Aufbau und Pflege nachhaltiger Kundenbeziehungen
- Recherche und Datenerfassung
- Kundengewinnung
- Persönlich auf Events
- Telefonisch
- Per E-Mail
- Professionelles Kundenmanagement (CRM)
- Erstellen von Angeboten und Buchungsabwicklung
- Kampagnen-Evaluation
- Kundenbetreuung
- Anforderungen an diese Stelle
- Abgeschlossenes Hochschulstudium
- Interesse an nachhaltigem Lifestyle und grünen Technologien
- Hohe Affinität zu Vertriebs- und Marketingthemen
- Sehr gute Deutschkenntnisse (in Wort und Schrift)
- Hohes Maß an Verantwortungsbewusstsein und Zuverlässigkeit
- Selbstständige Arbeitsweise und Detailgenauigkeit
- Ergebnisorientierte und analytische Denkweise
- Organisationstalent
- Offene, gewinnende Persönlichkeit
- Gute Kenntnisse des MS-Office-Pakets
- Teamgeist und Loyalität
- Offenheit für Feedback und die Bereitschaft zum Lernen
- Reisebereitschaft (in begrenztem Umfang)
- Eine idealistische und optimistische Grundeinstellung
- Sprachkenntnisse sind von Vorteil (z.B. Englisch oder Französisch)

LERNZIELE IM TRAINEEPROGRAMM DIESES TRAINEE-PROGRAMM ORIENTIERT SICH AN EINEM AUSBILDUNGSPLAN MIT DEN FOLGENDEN LERNZIELEN:

- Themenfeld Nachhaltigkeit
- Kundengewinnung (Strategie, Prozesse, Kommunikation & Marketing)
- Projekt- & Kampagnenmanagement
- Geschäftsprozessmanagement (BPM)
- Angebotserstellung und Rechnungswesen
- Vorbereitung und Ausführung von Präsentationen
- Entwicklung von Management Skills
- Vertriebsbewertung

WAS WIR BIETEN

Als Trainee in unserem Unternehmen erhältst Du einen auf Deine individuellen Bedürfnisse zugeschnittenen Ausbildungsplan. Dieser umfasst die oben beschriebenen Lernziele und sieht die Teilnahme an internen Trainings vor. Es warten ein herausfordernder Start ins Berufsleben sowie abwechslungsreiche und verantwortungsvolle Aufgaben in einem Unternehmen mit großen Wachstumsambitionen im spannenden Themenfeld der Nachhaltigkeit auf Dich. Wir legen Wert auf eine sorgfältige Einarbeitung. Selbstständiges und eigenverantwortliches Arbeiten sowie Raum für die Entwicklung und Umsetzung eigener Ideen sind weitere Aspekte dieser Stelle.

Nach einer erfolgreichen Traineezeit bieten wir Dir, abhängig von Deiner Beurteilung und des dann aktuellen Bedarfs, die Perspektive, Deine Karriere bei der Autarkia GmbH fortzusetzen

Ort Autarkia GmbH, Fabrikstraße 3, 48599 Gronau (Westfalen)

Umfang 40 Stunden/Woche

Dauer 18 Monate

Monatliche Vergütung Nach Vereinbarung

Beginn Ab sofort

Bewerbung Weitere Informationen zum Bewerbungsverfahren und zum Tätigkeitsfeld der Autarkia GmbH findest Du unter www.autarkia.info. Wenn wir Dein Interesse geweckt haben, sende uns bitte Deine vollständigen Bewerbungsunterlagen unter Angabe eines möglichen Eintrittstermins an careers@autarkia.info oder nutze unser Online-Bewerbungsformular.

WIR FREUEN UNS AUF DEINE BEWERBUNG!